

# Panel “¡Sí se puede! Casos de Éxito Latinoamericanos en Innovación”

Seminario Propiedad Intelectual e Innovación





# José Giammattei

**Padre de familia**

**Emprendedor**

**Socio Fundador de Applaudo**

**Presidente del Tech Skill Council**



# Applaudo



**12**  
AÑOS

Todo comenzó en el año 2013 en la ciudad de San Salvador, El Salvador.

## NUESTROS FUNDADORES



† Darwin Romero



José Giammattei



Scott Kenyon

## ALIANZAS

ORACLE

Google Cloud Partner

aws

Microsoft Solutions Partner

salesforce



**700+**  
COLABORADORES

## ALGUNOS DE NUESTROS CLIENTES

Walmart



## CERTIFICACIONES



Code quality



Project Management



**30+**  
PAÍSES

## RECONOCIDOS POR:

Clutch

LATIN AMERICAN QUALITY INSTITUTE

REVISTA Summa

DESIGNRUSH

PALMA DE ORO

tecologo



Business Management



Information Security

# Applaudo a través de los años



Nueva oficina en San Benito

**2018**



- Palma de Oro - Primera empresa tecnológica
- Certificación ISO/EIC 27001

**2022**



- Forjando la siguiente década

**2025**

**2013**

Se fundó Applaudo



**2020**

- Crecimiento exponencial
- +320 colaboradores
- Presencia en más de 12 países en Latam



**2023**

- Una década en la industria
- Nueva estrategia comercial
- Presencia en más de 30 países



# Early-Stage Startups

## Startup:

Según Y Combinator; se refiere a una pequeña empresa en etapa inicial diseñada para crecer rápidamente.

# Early-Stage Startups

## Características



### Escalabilidad

Buscan aumentar su tamaño y sus ingresos en poco tiempo.



### Tecnología e innovación

Son empresas que nacen y se basan en ideas innovadoras para satisfacer una nueva necesidad del mercado



### Enfoque global

Su objetivo es crecer y expandirse rápidamente, pero con un enfoque más amplio y global.



### Jóvenes

Son compañías emergentes, que se encuentran en las primeras etapas de la organización.



### Coste inicial reducido

Nacen con la premisa de costes bajos de producción para crecer más rápidamente (escaso personal y sin sede propia)

# El dilema de las startups

## ¿Proteger o crecer? Un dilema para los emprendedores

- En etapa temprana, los fundadores priorizan tracción y usuarios.
- Sin Propiedad Intelectual clara, no hay seguridad legal ni atractivo para venture capitalists.
- **La propiedad intelectual es un seguro estratégico**, incluso si no se litiga.

*"No es sólo defender lo nuestro... es facilitar el crecimiento."*

# Nuestra experiencia con la Propiedad Intelectual

¿Por qué proteger lo que construimos?

- En nuestros inicios, la PI era un tema lejano.
- Al comenzar a escalar, tuvimos que blindar metodologías, código y soluciones propias.
- Hoy, usamos la PI como herramienta para **negociar con inversionistas, cerrar contratos, y proteger nuestra ventaja competitiva.**



**Thank  
you!**

**José Giammattei**

Founding Partner @ Applaudo

[jgiammatei@applaudo.com](mailto:jgiammatei@applaudo.com)

 **Applaudo**